

KeyCoaching

Säljcoaching för icke-säljare

KeyCoaching – Säljcoaching för icke säljare är en ny unik metod som är helt inriktat på mätbara resultat och går ut på att coacha dig till att **garanterat öka din försäljning**.

Alla kan bli bättre på att sälja

Oavsett förkunskaper så kan alla bli bättre på att sälja. Även om du inte är säljare så finns många möjligheter att sälja för dig som på något sätt är i kontakt med kunder. Du kanske är konsult, tekniker, är projektledare eller arbetar inom kundservice eller likande.

Du tränar och utvecklar dig under perioden och lär dig se vad som fungerar för dig. Du blir tryggare och säkrare med att sälja. Det gäller att hitta det som fungerar för dig och som du känner dig bekväm med. Det är vi så säkra på att vi lämnar garanti. **Du får pengarna tillbaka om du inte ökar din försäljning.**

Därför snabba resultat

Vår unika metod sätter snabbt fingret på avgörande faktorer för att du snabbt ska öka din försäljning. Detta innebär att du slipper spilla dyrbar tid och kan lägga din tid och energi där de gör bäst nytta. Du blir mer klar över dina egna framgångsfaktorer och hur du kan utveckla dem. Vi går igenom såväl styrkor som svagheter, brister i teknik, kunskap och det ofta handlar om - mentala hinder.

Skräddarsytt för ditt företag

Varje företag är unikt och sättet du säljer på också. Därför startar vi alltid med att göra en noggrann nulägesanalys. Det lägger grunden för det fortsatta arbetet och bäddar för mätbara resultat och snabba framsteg.

Kort sagt: Vi hjälper dig att sälja mer på ett sätt som känns rätt för dig.



Säljcoaching med garanterat resultat

- Nulägesanalys med nyckeltal gör det lätt att fokusera och se framsteg
- Individuell coaching – effektiva möten
- Säljnycklar - Skriftligt bonusmaterial på köpet. Det du behöver - när du behöver det.
- Garanterat resultat – annars pengarna tillbaka

KeyCoaching

Säljcoaching för icke-säljare

KeySales fungerar för alla

KeySales är inte beroende av vilken typ av produkt eller tjänst ditt företag säljer. Vi arbetar med individuella samtal, sätter mål och delmål, arbetar med handlingsplan, testar i verkligheten och följer upp. Det enda som krävs är en vilja till förändring.

Risikfritt för dig – vi garanterar bättre resultat

Oavsett erfarenhet av försäljning kan alla bli avsevärt bättre på att sälja. Det är vi som är så säkra på att du får pengarna tillbaka om vi inte lyckas. Med andra ord: Du har inget att förlora på att testa oss.

Om KeyCoaching

Säljcoaching för icke säljare är en tjänst från KeyCoaching. KeyCoaching har sitt säte i Lidköping men arbetar över hela landet. Vi arbetar med allt ifrån enmansföretag till börsbolag sedan 2006.

Sagt av kund

"Tack för en bra telefoncoaching, tre tillfällen!

Du fick mig att strukturera upp mina målgrupper och affärsmöjligheter samt tänka igenom vilka vägar jag kan använda ut på marknaden. Konkreta mål satte vi, du följde upp dessa bra vilket var till stor nytta för mig. Jag vill verkligen rekommendera dig som affärscoach till andra som vill utveckla sin verksamhet: bra jobbat!"

Sten Bodin, ActiLeg AB

"Kerstin har delat in alla aktuella frågor i små segment och med det hjälpt mig som företagare till större självinsikt vad gäller både på det personliga planet med självkänsla och självförtroende, och även på ett yrkesmässigt plan när det handlar om framför allt utvecklingen i det stora hela, men också väglett mig i att utveckla mina egna idéer, bättre disciplin och mänskligt tempo. Det går att skriva många fler rader men vill sist men inte minst nämna poängteringen av det ovillkorliga värdet."

Kontakta oss NU för att öka din försäljning

Du har allt att vinna och inget att förlora. Kontakta oss därför redan idag så att du också snabbt kan öka din försäljning. **Ring Kerstin Wängstedt på telefon 070-586 85 63 eller maila till kerstin@keycoaching.se. Välkommen!**

Säljcoach



Kerstin Wängstedt

Säljcoach och ägare till KeyCoaching
Kerstin är cert. coach inom NLP och affärsutveckling, NLP Trainer. Utbildningar inom coaching, mental träning, icke verbal kommunikation, sälj och marknadsföring mm. Arbetat professionellt med coaching sedan 2006.

Kerstins tidigare arbete med nyckeltal i tidigare sälj- och KAM-roll kombinerat med personlig coaching lägger grunden för Säljcoachingen.
Tel. 070-586 85 63
kerstin@keycoaching.se

KeyCoaching
Fabriksgatan 4, 531 30 Lidköping
Besöksadress: Rörstrand Center Entré 1, plan 1, Lidköping
070-586 85 63, info@keycoaching.se
www.saljcoaching.se | www.keycoaching.se