

KeyCoaching Affärsutveckling

Företagscoaching med garanterat resultat

KeyCoaching Affärsutveckling – Företagscoaching med garanterat resultat är en ny unik metod som är helt inriktat på mätbara resultat och går ut på att coacha dig som vill göra fler och bättre affärer på ett effektivare och mer lönsamt sätt.

Varför KeyCoaching affärsutveckling fungerar och ger snabbt resultat

KeyCoaching Affärsutveckling ger en överblick och en struktur över hur du gör affärer som snabbt sätter fingret på viktiga faktorer som vi zoomar in och coachar utifrån. Du blir mer klar över ditt företags framgångsfaktorer och svaga punkter och hur du kan göra framsteg så snabbt och effektivt som möjligt.

Skräddarsytt för ditt företag

Varje företag är unikt och sättet du gör affärer på. Därför startar vi med att göra en noggrann nulägesanalys. Till hjälp har vi då bl.a. Business Model Canvas, ett strategiskt verktyg för att beskriva, utmana och designa hur du gör affärer mer effektivt. Det lägger grunden för det fortsatta arbetet och bäddar för mätbara - och snabba framsteg.

KeyCoaching Affärsutveckling fungerar för alla typer av verksamheter

KeyCoaching Affärsutveckling är inte beroende av vilken typ av produkt eller tjänst ditt företag säljer. Vi arbetar med individuella samtal, sätter mål och delmål, arbetar med handlingsplan och uppföljning.

Kort sagt: Vi hjälper dig och ditt företag att göra fler och bättre affärer och ha kul under tiden. Att ha energi till det du drömt om med företaget och ändå ha ork kvar när du kommer hem!



KeyCoaching Affärsutveckling

- Nulägesanalys med Business Model Canvas - gör lätt att prioritera det som det ger resultat
- Effektiv coaching – mål och uppföljning - säkerställer förändring
- Skriftligt bonusmaterial inom sälj och marknadsföring mm. Det du behöver när du behöver det.
- Garanterat resultat – annars pengarna tillbaka

Coaching för ökad lönsamhet

Du kan även få coaching med fokus på att få företaget mer lönsamt totalt – genom att arbeta med coaching med hjälp av nyckeltal och sänka utgifter och öka intäkterna väsentlig.

Medarbetarutveckling

Vi har lång erfarenhet av coaching och utbildning inom flera olika områden, bl.a. inom personligt ledarskap, kommunikation, sälj och personlig effektivitet. Det gör att vi kan coacha och utbilda chefer, säljare och medarbetare att göra genombrott med sina utmaningar.

Bonus i form av extramaterial

Som bonus får du vid behov tips och annat extramaterial från vårt rika förråd (100-tals dokument) inom personligt ledarskap, personlig effektivitet, kommunikation, sälj- och affärsutveckling. Det är vi generösa med och det kostar inget extra.

Du riskerar inget – vi garanterar bättre resultat

Det är vi är så säkra på att du får pengarna tillbaka om vi inte lyckas. Med andra ord: Du har inget att förlora på att testa oss.

Om KeyCoaching

KeySales är en tjänst från KeyCoaching. KeyCoaching har sitt säte i Lidköping men arbetar över landet. Vi arbetar med utveckling i allt ifrån enmansföretag till börsbolag sedan 2006. Några av de vi företag vi har coachat har blivit Årets Företag i sin kommun, Årets Landsbyggsföretag och blivit Gasellföretag.

Sagt av kund

"Tack för en bra telefoncoaching, tre tillfällen!

Du fick mig att strukturera upp mina målgrupper och affärsmöjligheter samt tänka igenom vilka vägar jag kan använda ut på marknaden.

Konkreta mål satte vi, du följde upp dessa bra vilket var till stor nytta för mig. Jag vill verkligen rekommendera dig som affärscoach till andra som vill utveckla sin verksamhet: bra jobbat!" Sten Bodin, ActiLeg AB

"Kerstin har delat in alla aktuella frågor i små segment och med det hjälpt mig som företagare till större självinsikt vad gäller både på det personliga planet med självkänsla och självförtroende, och även på ett yrkesmässigt plan när det handlar om framför allt utvecklingen i det stora hela, men också väglett mig i att utveckla mina egna idéer, bättre disciplin och mänskligt tempo. Det går att skriva många fler rader men vill sist men inte minst nämna poängteringen av det ovillkorliga värdet."

Kontakta oss NU för att göra bättre affärer. Ring Kerstin Wångstedt på telefon 070-586 85 63 eller maila till kerstin@keycoaching.se.

Affärscoach



Kerstin Wångstedt

Erfaren affärscoach med tusentals timmar coaching bakom sig och med mycket goda resultat för sina kunder.

Kerstin är cert. coach inom NLP och affärsutveckling, NLP Trainer, och utbildad bl.a. inom mental träning, ledarskap och ickeverbal kommunikation.

Mentoruppdrag åt Almi och Connect Väst.

Kerstins tidigare arbete med nyckeltal i tidigare sälj- och KAM-roll kombinerat med personlig coaching lägger grunden för KeySales.

Tel. 070-586 85 63

kerstin@keycoaching.se

www.keycoaching.se

www.saljcoaching.se